



Salgsingeniør

Robot automationsløsninger i industrien

Bliv en del af et innovativt miljø! Vær med til at skabe værdi og godt arbejdsmiljø hos vores kunder gennem den nyeste teknologi.

Til det team, der forsyner markedet med håndteringsløsninger, søger en erfaren salgsingeniør, der:

- Brænder for at idéudvikle skræddersyede robotbaserede automationsløsninger i direkte samarbejde med industrivirksomheder.
- Motiveres af at have det kommercielle ansvar - og udvikle stærke kunderelationer.
- Trives med at indgå i et dynamisk og tværfagligt team, der har fokus på nye teknologier og tilfredse kunder - gennem tæt samarbejde, vidensdeling, kreativitet og innovation.

Stillingen:

Udgangspunktet for dit virke er, at mange industrivirksomheder kan opnå betydelige fordele ved at etablere skræddersyede robotbaserede automatiseringsløsninger inden for produktion, montage og logistik. Fordele kan relatere sig til produktivitet, kvalitet, indtjening, arbejdsmiljø og meget andet.

Du kommer således proaktivt til at bidrage til, at sådanne relevante virksomheder får optimeret deres produktionsprocesser.

Når du har opsøgt og etableret samarbejde med interesserede virksomheder, vil din fortsættende salgsproces typisk omfatte disse trin:

- Identificere forbedrende automationsmuligheder i virksomheden - og afdække ønsker og krav.
- Idéudvikle automatiseringsløsning i tæt samarbejde med virksomheden - og optimeret i relation til den specifikke situation.
- Beskrive og visualisere løsningsforslaget. Herunder redegøre for effekt og udbytte.
- Udarbejde priskalkulation og tilbud - og efterfølgende sikre endeligt og klart aftalegrundlag om leverancen.

Supplerende ansvarsområder:

- Messedeltagelse
- Samarbejde med marketing om udvikling af salgsfremmende materialer og tiltag.
- Fremme salget af enkelte standardløsninger.
- Spotte nye forretningsområder i samarbejde med den øvrige organisation - og bidrage til relaterede produkt- og konceptudviklinger.

Du kommer bl.a. til at anvende CAD systemer, simulations software og CRM-system.



Din profil

Du har teknisk indsigt og salgserfaring.

Din tekniske indsigt kan omfatte mekanik og/eller elektronik. Eventuelt med baggrund i en uddannelse som maskiningeniør, produktionsingeniør eller maskinmester.

Du har indblik i virksomheders interne logistik, processer og vare flow.

Du har erfaring med salg af tekniske løsninger til industrielle virksomheder.

Du har en god forståelse for driftsøkonomi.

Din arbejdsfacon er målrettet, struktureret og vedholdende. Du er god til at lytte og kommunikere på dansk og engelsk.

Vi tilbyder

Et job med stort ansvar og indflydelse, stor berøringsflade og store muligheder for at bidrage væsentligt til vores udvikling. Hver dag byder på nye faglige udfordringer. Du vil få afvekslende dage med kundebesøg, samt dage hvor du arbejder fra vores kontor i Middelfart i det tværfaglige håndteringsteam. Vi lægger vægt på personlig og faglig udvikling af den enkeltes kompetencer, medarbejderinddragelse og tillidsbaserede relationer internt og eksternt. Vi arbejder med frihed under ansvar, og tilbyder løbende udvikling, uddannelse og en attraktiv lønpakke der modsvarer dine kvalifikationer.

Ansøgning:

Send venligst din ansøgning til gp@gertpedersen.dk, idet vi samarbejder med Gert Pedersen Management Interaction om denne rekruttering. Har du spørgsmål til stillingen, er du meget velkommen til at kontakte Gert Pedersen på 40 56 56 74. Enhver henvendelse vil naturligvis blive behandlet i fuld fortrolighed.

DanRobotics A/S
Bramstedt Allé 7
5500 Middelfart

Kort om os

DanRobotics bor i et nybygget domicil i Middelfart tæt på motorvejen, og vi har et datterselskab i Neumünster, Tyskland. Vi har i snart 20 år leveret robotløsninger, der dækker alt fra simpel automatisering, til store komplekse løsninger af hele produktionslinjer, samt service af alle typer af robotanlæg. Vi er 30 engagerede fagnørder, som brænder for at udvikle nye værdiskabende løsninger indenfor robotteknologi til industrielle virksomheder i både Danmark og udland. Vi samarbejder med de bedste i branchen, såsom ABB og KUKA.

Du er velkommen til at læse mere om os på www.danrobotics.dk og følge os på **LinkedIn**: www.linkedin.dk/danrobotics